



Komm ins Strautmann Team!

Wir verbinden Tradition mit Innovation – in unserer fast 100-jährigen Geschichte haben wir die Landtechnik immer wieder um innovative Meilensteine ergänzt. Diese Erfahrung treibt unsere 700 Mitarbeiter an verschiedenen Standorten in Europa jeden Tag an. Wir entwickeln und produzieren effiziente und leistungsfähige Landmaschinen, welche die Wünsche unserer Kunden in über 60 Ländern erfüllen.

Werksreisender im Vertrieb Baden-Württemberg Süd (m/w/d)

Wir suchen einen motivierten und engagierten Werksreisenden, der unser Team mit seiner Expertise und Erfahrung im Vertrieb im Gebiet Baden-Württemberg Süd verstärkt. In dieser Position bist Du für die Betreuung und den Ausbau unseres Kundenstamms verantwortlich.

Deine Aufgaben:

- Du verantwortest eine aktive Neukundenakquise und betreust unsere Bestandskunden in der Landmaschinenbranche (Händler und Endkunden)
- Du führst verschiedenste Produktpräsentationen und Beratungsgespräche vor Ort durch
- Du pflegst langfristige Kundenbeziehungen und baust diese weiter aus
- Du beobachtest ständig den „Markt“ und identifizierst neue Vertriebs-möglichkeiten
- Du arbeitest eng mit dem Vertriebsinnendienst und anderen Abteilungen zusammen.

Deine Kompetenzen:

- Du verfügst über eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung, idealerweise im Bereich Landmaschinen oder vergleichbar
- Du hast bereits Vertriebserfahrung, idealerweise im Außendienst
- Du verfügst über fundierte Kenntnisse der Landmaschinenbranche und des regionalen Marktes in Baden-Württemberg Süd
- Du bist im nahen Vertriebsgebiet (idealerweise in den Postleitzahlengebieten 72, 78 oder 88) beheimatet
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten gehören zu Deinen Stärken
- Eine hohe Kundenorientierung und ein Verkaufstalent zeichnen Dich aus
- Reisebereitschaft und Führerschein der Klasse B runden Dein Profil ab.

Wir bieten Dir:

- Eine abwechslungsreiche, verantwortungsvolle Aufgabe in einem familiengeführten Unternehmen der Region
- Die reelle Chance, ein stetig wachsendes Unternehmen aktiv mitzugestalten, Verantwortung zu übernehmen und eigene Ideen umzusetzen
- Eine umfangreiche Unterstützung bei Fort- und Weiterbildungsmaßnahmen
- Flexible Arbeitszeiten in einem motivierten Team
- Kurze Entscheidungswege, flache Hierarchien und eine offene Kommunikation über alle Ebenen
- Du erhältst eine intensive Einarbeitung in Deine neuen Aufgaben durch direkte Kolleginnen und Kollegen
- Eine attraktive Vergütung inkl. Zuschuss zu vermögenswirksamen Leistungen
- Eine arbeitgeberunterstützte Altersvorsorge, Job Bike Leasing und viele weitere Benefits.

Wenn Du eine Leidenschaft für den Vertrieb hast und gerne im Außendienst tätig bist, dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung – ausschließlich per E-Mail – unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins an: personal@strautmann.com

B. Strautmann & Söhne GmbH u. Co. KG
Bielefelder Straße 53
49196 Bad Laer
www.strautmann.com